

REPRÉSENTANT(E)S DES VENTES

Principales fonctions: Accueillir les clients, établir ses besoins, discuter des caractéristiques, de la qualité et des avantages des produits, soumissionner et conclure la vente. Promouvoir l'image de marque de l'entreprise en offrant un suivi pour répondre aux demandes de la clientèle et solutionner ses problèmes.

Le représentant des ventes participera aux expositions commerciales et aux activités de ventes.

Le rôle principal du représentant des ventes sera de développer la clientèle résidentielle (rénovation)

Statut: Permanent

Horaire: Temps plein

Quart de travail: Jour, Soir, Fin de semaine

Nombre d'heures par semaine: 40 heures

Salaire: 60.000 à 80.000\$ par année (à discuter)

Date d'entrée en fonction: immédiatement

Nombre de poste(s) à combler: 2

Description détaillée: 4424 rue Louis-B-Mayer , Laval

La belle fenêtre inc., compagnie connaissant une forte croissance dans la distribution de Portes & Fenêtres dans le secteur résidentiel.

En tant que distributeur exclusif des produits Vaillancourt et Laflamme, nous sommes présentement à la recherche de 2 représentants des ventes pour Laval et les environs.

-Les (la) candidat(e)s retenu(e)s devront avoir une expérience professionnelle de 3 années dans le domaine de la vente de Portes et Fenêtres

-Ces postes sont destinés à des candidats ayant de l'entregent, une très grande écoute, bilingue, un bon l'esprit d'équipe, le sens de l'organisation, autonome et dynamique.

-Les candidats devront disposer d'un véhicule.

Sous la responsabilité du Responsable des ventes les candidats retenus devront :

Accueillir les clients, établir ses besoins, discuter des caractéristiques, de la qualité et des avantages des produits, soumissionner et conclure la vente.

Promouvoir l'image de marque de l'entreprise en offrant un suivi pour répondre aux demandes de la clientèle et solutionner ses problèmes.

Le représentant des ventes participera aux expositions commerciales et aux activités de ventes.

Le rôle principal du représentant des ventes sera de développer la clientèle résidentielle (rénovation)

Le salaire est très compétitif. (commission + bonus de performance)

Langues demandées

Français: Excellent

Anglais: Fonctionnel

Scolarité

Niveau: Secondaire

Expérience de travail

Compétences recherchées: -Ces postes sont destinés à des candidats ayant 3 années d'expérience dans la vente de Portes et Fenêtres

Faire parvenir votre CV au sanctil@labellefenetre.com ou par fax au 450-973-1933